

Técnico Laboral en Auxiliar en Ventas

Res. SED 13-093 25-10-2021

MODALIDAD PRESENCIAL

BOGOTÁ



Campo Laboral

El programa Técnico Laboral en Auxiliar en Ventas busca formar integralmente a personas capaces de apoyar de manera efectiva los procedimientos relacionados con las ventas de productos y servicios, bajo estándares de calidad que contribuyan al posicionamiento y crecimiento del sector productivo.

Podrás desempeñarte como:

- Agente ventas industria manufacturera.
- Agente ventas publicidad.
- Agente viajero.
- Asesor comercial.
- Asesor comercial ventas no técnicas.
- Comerciante.
- Comerciante de antigüedades.
- Promotor de ventas.
- Representante de ventas comercio al por mayor.
- Subastador.
- Vendedor de servicios financieros.
- Vendedor de tienda a tienda.
- Vendedor de ventas al por mayor.
- Vendedor de viajero.

Sé un experto en

- Desarrollar las actividades del proceso de venta de productos y servicios para clientes mayoristas, al detal, comerciantes, industriales y profesionales.
- Identificar y contactar clientes potenciales.
- Elaborar cotizaciones, convenir plazos de crédito, garantías y fechas de entrega.
- Preparar la elaboración de contratos de venta.
- Realizar seguimiento post venta.
- Recuperar cartera vencida.

Podrás ser **parte** de

Establecimientos comerciales, fábricas y otras organizaciones del sector público y privado donde se desarrollen procesos de comercialización y venta de productos y servicios.



Este será tu perfil

El egresado del programa Técnico Laboral en Auxiliar en Ventas estará en capacidad de desarrollar actividades de venta de productos y servicios, identificar y contactar clientes, elaborar cotizaciones y realizar seguimiento posventa.

Título otorgado: Técnico Laboral por Competencias en Auxiliar en Ventas.

PLAN DE ESTUDIOS

TÉCNICO LABORAL EN AUXILIAR EN VENTAS

672 HORAS

Resol. N° 13-093 del 25 de octubre de 2021. Vigencia 5 años. Bogotá, D.C.

MÓDULOS

SEMESTRE I

Competencias
Transversales

Herramientas
Ofimáticas

Fundamento
de Ventas

Metodología
de Producto I

Monitoreo
de Clientes

Inglés
Básico

SEMESTRE II

Hojas de Cálculo
Aplicadas a Ventas

Gestión
de Ventas

Metodología
de Producto II

Segmentación y
Estrategia de Ventas

Estrategias
Comunicativas de Ventas

Los egresados del Técnico Laboral en Auxiliar en Ventas podrán realizar reconocimiento de saberes para ingresar al programa Técnico Profesional en Operaciones Comerciales (Virtual) de UCompensar.

¿Conoces el modelo Universidad Empresa de UCompensar?

En este artículo te contamos en qué consiste y cómo los estudiantes pueden mejorar su posición laboral.

[Leer el artículo](#)



Déjanos tus datos **aquí**



Contáctanos

Bogotá Sede Principal / Av. Calle 32 No. 17 - 30
PBX: 338 06 66 / WhatsApp 317 300 2952
aspirantes@ucom pensar.edu.co



Conoce toda nuestra oferta académica en
www.ucompensar.edu.co

