

Técnico Laboral en Auxiliar en Ventas

VIGILADA MINEDUCACIÓN

Resolución SED 13-087 | 12.10.2021

Prepárate para:



Ser un profesional versátil en ventas y destaca en sectores clave gracias a una formación práctica y actual.



Obtener una certificación reconocida y ábrete paso al mundo laboral con un perfil que las empresas valoran y buscan potenciar.



Destacar en un mercado en expansión que busca talento capacitado para liderar e impulsar las ventas.



Formarte con enfoque práctico en ventas y atención al cliente para destacar en entornos comerciales públicos y privados.

Experimenta y conecta
con el **mundo empresarial**

Nuevo Campus: Av. carrera 68 No. 68B 45
Sede Teusaquillo: Av. calle 32 No. 17 – 30
PBX: 601 338 06 66

www.ucompensar.edu.co



Impulsa tu futuro en el mundo de las ventas con este programa te preparamos con herramientas prácticas para atender clientes, manejar inventarios y apoyar procesos comerciales en diferentes sectores. Te enfocarás en el trabajo en equipo y adaptabilidad. Al finalizar, contarás con una certificación valorada por las empresas y estarás listo para enfrentar los retos del mercado laboral y aprovechar oportunidades en un entorno comercial en constante crecimiento.

Así impactarás en el mundo laboral:

Este programa te abre las puertas al mundo laboral en el sector comercial y de servicios, donde podrás apoyar procesos clave en ventas y atención al cliente. Podrás desempeñarte en cargos como:

- Agente de ventas para productos o servicios en empresas del sector comercial o de consumo masivo.
- Asesor comercial enfocado en atención al cliente y cumplimiento de metas de ventas.
- Promotor de ventas en puntos de exhibición, activaciones o canales de distribución.
- Representante de ventas al por mayor para industrias o empresas distribuidoras.
- Vendedor tienda a tienda, encargado de la comercialización directa y fidelización de clientes.
- Vendedor de servicios financieros en bancos, aseguradoras o entidades de crédito.



El perfil que estás construyendo

Siendo egresado del programa, estarás preparado para apoyar procesos comerciales y brindar una atención efectiva al cliente en distintas etapas de venta. Podrás desempeñar funciones clave como:

- Identificar clientes potenciales y generar nuevas oportunidades de negocio.
- Contactar clientes para ofrecer productos o servicios de forma efectiva.
- Elaborar cotizaciones claras y precisas según las necesidades del cliente.
- Realizar seguimiento postventa para fidelizar clientes y mejorar el servicio.
- Apoyar la gestión comercial con técnicas de ventas y atención al cliente.
- Participar en campañas y actividades que impulsen las ventas y el posicionamiento.

Plan de Estudios

Técnico Laboral en Auxiliar en Ventas

Resol. N° 13-093 del 25 de octubre de 2021. Vigencia 5 años. Bogotá, D.C.

672 HORAS

Módulos

Semestre I

- Componentes Transversales
- Herramientas Ofimáticas
- Fundamento de Ventas
- Metodología de Producto I
- Monitoreo de Clientes
- Inglés Básico

Semestre 2

- Hojas de Cálculo Aplicadas a Ventas
- Gestión de Ventas
- Metodología de Producto II
- Segmentación y Estrategia de Ventas
- Estrategias Comunicativas de Ventas

Realiza tu proceso de matrícula aquí

